

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА

на заключение договора возмездного оказания услуг
(привлечение клиентов и сопровождение сделок в системе «РОСТОК»)

Версия: 1.0 Дата публикации: 02.10.2026 Актуализация: 05.10.2026

1. Термины и определения

«Заказчик» (РОСТОК) — Индивидуальный предприниматель Амазаспян Арам Нерсесович, ИНН 690500150390.

«Исполнитель» (Менеджер) — Физическое лицо, ИП или самозанятый, принимающий условия оферты.

«Сделка» — Зафиксированная в системе последовательность действий по организации поставки товара от Производителя Покупателю.

«Маржа» — Разница между суммой сделки и себестоимостью товара/услуги, включая доставку и иные прямые расходы Заказчика.

«Вознаграждение» — Доля Исполнителя от Маржи, рассчитываемая согласно п. 3 настоящей оферты.

«Производитель» — Организация или предприниматель, предлагающий производимую им качественную продукцию с гарантией качественной доставки до покупателя.

«Магазин / Покупатель» — Организация, предприниматель или иной участник, приобретающий продукцию либо организующий её приобретение.

«Защищённый контакт» — Контакт, зарегистрированный Менеджером в системе РОСТОК в соответствии с установленными правилами.

2. Предмет договора

Исполнитель обязуется оказывать услуги по поиску, привлечению участников и сопровождению сделок, а Заказчик — оплачивать услуги в порядке и на условиях настоящей оферты.

Договор считается заключённым с момента акцепта (п. 9).

3. Вознаграждение Исполнителя

Вознаграждение рассчитывается от маржи по каждой сделке отдельно по следующей шкале в зависимости от порядкового номера сделки Исполнителя в отчётном месяце (в хронологическом порядке):

Номер сделки	Ставка
--------------	--------

1–3	30% от маржи
4–10	20% от маржи
11–30	25% от маржи
31 и последующие	30% от маржи

Вознаграждение по каждой сделке рассчитывается отдельно, без усреднения.

Порядковый номер сделки определяется по дате её закрытия в отчётном месяце.

Конкретный размер вознаграждения может отличаться для разных сделок и фиксируется до совершения соответствующей сделки.

4. Порядок подтверждения результата и оплаты

1. Факт оказания услуг подтверждается актом, который формируется Заказчиком на основании данных о закрытых сделках.
2. Оплата производится в течение 3–5 рабочих дней после подписания акта.
3. Исполнитель вправе запросить детализацию расчёта (реестр сделок с указанием номера сделки, суммы, маржи, ставки и суммы вознаграждения).

5. Этапы сделки

Каждая сделка проходит 4 этапа. Сделка считается закрытой только после прохождения всех этапов:

Этап 1. Регистрация контакта — Менеджер нашёл организацию, зарегистрировал контакт в системе. Создана карточка организации.

Этап 2. Заказ и подтверждение — Зафиксирована потребность покупателя. Производитель подтвердил возможность исполнения заказа.

Этап 3. Отгрузка — Производитель отгрузил товар, зафиксирован документ (накладная / УПД). Товар принят покупателем.

Этап 4. Закрытие и оплата — Документы подтверждены, счёт сделки разблокирован, документы переданы к оплате. После этого производится оплата всем участникам сделки, включая вознаграждение Менеджера.

Три ключевых события, после которых система рассчитывает закрытие сделки: 1) заказ принят — производитель подтвердил; 2) производитель отправил — зафиксирована отгрузка; 3) магазин получил — подтверждено получение. После этого счёт сделки разблокируется и производится расчёт.

6. Защита контакта

Цель защиты контакта — предотвратить ситуацию, при которой результат работы Менеджера используется без учёта его участия.

После регистрации контакта система фиксирует: Менеджера, дату, время, организацию, участников, этап взаимодействия.

Срок защиты контакта — 30 календарных дней или иной срок, установленный для конкретной категории контакта.

Защита может распространяться на регулярные сделки, возникшие вследствие первоначального знакомства, привлечения или работы Менеджера.

7. Отсутствие трудовых отношений

Стороны прямо признают, что договор не является трудовым, не устанавливает подчинения, графика работы, должностных обязанностей и иных признаков трудовых отношений. Исполнитель самостоятельно определяет способы и время оказания услуг.

Менеджер самостоятельно отвечает за регистрацию в соответствующем статусе (ИП, самозанятый, ГПХ), предоставление достоверных сведений, уплату налогов и соблюдение требований законодательства.

8. Отсутствие гарантии дохода

Заказчик не гарантирует Исполнителю определённое количество клиентов, сделок, оборот, маржу или доход. Расчёт дохода в анкете является плановым расчётом. Фактическое вознаграждение зависит от фактически совершённых и подтверждённых сделок.

9. Акцепт оферты

Акцептом считается совершение действий, однозначно свидетельствующих о принятии условий оферты, в частности:

1. ознакомление и согласие с РОСТОК — ПЛАН-ОРИЕНТИР;
2. участие в сделке, привлечённой в рамках сотрудничества;
3. подписание акта оказанных услуг.

10. Изменение и расторжение оферты

1. Заказчик вправе в одностороннем порядке изменить условия оферты, уведомив Исполнителей не менее чем за 7 календарных дней до вступления изменений в силу.
2. Новая версия оферты публикуется на сайте с указанием даты актуализации и номера версии.
3. Акты и расчёты по сделкам, возникшим до даты вступления изменений в силу, производятся по условиям, действовавшим на дату совершения сделки.

11. Конфиденциальность и персональные данные

Исполнитель обязуется не разглашать коммерческую информацию Заказчика, внутренние расчёты, сведения о клиентах и производителях, и обрабатывать персональные данные клиентов в соответствии с законодательством РФ.

Обязанность по конфиденциальности сохраняется после прекращения сотрудничества.

12. Реквизиты Заказчика

Индивидуальный предприниматель Амазаспян Арам Нерсесович

ИНН: 690500150390

р/с: 40802810820000417808

Банк: ООО «Банк Точка»

БИК: 044525104

Сайт: virtualniy-gorod.ru